



Merhaba

Değişime hazır mısınız?

İçindekiler

BİR BAKIŞTA
ACADEMIC TREND

4-5

UZMANLIK
ALANLARIMIZ

6-7

ÇALIŞMA
MODELİMİZ

8-9

SATIŞ &
PAZARLAMA

10-11

YÖNETİM &
LİDERLİK

12-13

İçindekiler

BECERİ
GELİŞİMİ

14-15

NLP &
DEĞİŞİM

16-17

STRATEJİ &
İŞ GELİŞTİRME

18-19

ANALİZ
ARAÇLARIMIZ

20-21

TAKİP
SİSTEMİ

22-23



BİR BAKIŞTA ACADEMIC TREND

Academic Trend'i 20 yıllık tecrübemizle 2011'de kurduk.

- Misyonumuz akademik bilgiyi kullanılabilir bilgi haline getirmek, ana hedefimiz kurumların ve bireylerin performansını ölçülebilir bir şekilde artırmaktır.
- Eğitim teknolojisinin tüm olanaklarından yararlanıyoruz.
- NLP (Neuro Linguistic Programming) temel eğitim metodolojilerimizdendir.
- Proje bazlı ve ihtiyaç temelli çalışırız.
- Uzman olmadığımız konularda hizmet vermeyiz.
- Her insanda daha fazlasını başarmak için bir potansiyel olduğuna inanırız.

UZMANLIK ALANLARIMIZ

SATIŞ & PAZARLAMA

YÖNETİM & LİDERLİK

BECERİ GELİŞİMİ

NLP & DEĞİŞİM

STRATEJİ & İŞ GELİŞTİRME



ÇALIŞMA MODELİMİZ

1

TANIŞMA
İHTİYAÇ
ANALİZİ

İsteklerinizle
ihtiyaçlarınız
farklı olabilir.
Tecrübemizle
ihtiyacınızı
netleştiriyoruz.

2

WORKSHOP
ENVANTER
GİZLİ MÜŞTERİ

Sizi daha
iyi anlamak için
farklı metodlar
öneriyoruz.

8

3

PROGRAM
TASARIMI

Beklentilerinize
en uygun içerik
ve tasarımı
hazırlıyor vaka,
test, envanter
ve oyunlarla
destekliyoruz.

4

TEKLİF
VE
ONAY

Size uygun
bütçeler
hazırlıyoruz.

5

UYGULAMA

Yetişkin eğitiminin
tüm araçlarıyla
eğitim ve
danışmanlık
uygulamalarını
hayata geçiriyoruz.

9

6

RAPORLAMA
TAKİP

Takip süreci
için yenilikçi
çözümler
sunuyoruz.

SATIŞ & PAZARLAMA

Kendilerini yönetebilen
Satış süreçlerine yatkın
İlişki yönetiminde başarılı
Fonksiyonel yetkinlikleri gelişmiş
Hedef gerçekleştiren satış kanalları

İSTİYORSANIZ

Bizim için değerliler, nasıl mutlu edebiliriz?
İletişim ve planlamada nasıl geliştiririz?
Sonuçları nasıl değiştirebiliriz?
Hedefe koşan satışı nasıl olur?
Satış yöntemlerini nasıl uygulatırız?
Eğitim sonuçlarını kolay ölçebilir miyiz?

DİYORSANIZ.....

FARK Yaratıcı Satış
B2B Satışın Anatomisi
Nöro Satışın Büyüsü
NLP İle Hipnotik Satış
Telesatışta Dönüşüm
Stratejik Pazarlama
Ticari Pazarlama
Shopper Marketing
(Alışverişçi Pazarlaması)

PROGRAMLARIMIZLA
**YETKİNLİK
KAZANSINLAR!**

YÖNETİM & LİDERLİK

Gelişerek geliştiren yöneticiler ve
ilham veren liderlere yatırım yapmak

İSTER MİSİNİZ?

Yöneticileriniz için:

- Vizyoner değiller
- Yönetim tarzları yok
- Analitik düşünmüyorlar
- Sistemli çalışmıyorlar
- Planlama yapmakta başarısızlar
- Durumsal liderlik yetenekleri zayıf
- Empati kurmada etkili değiller
- Organizasyon yetenekleri problemlidir

DIYE DÜŞÜNÜYORSANIZ...

Yönetici Oluyorum
İlham Veren Liderlik
NLP İle Koçluk
Hedeflerle Yönetim
Gelişim Yönetimi
Satış Yönetimi
Bayi Yönetimi
Stratejik Düşünme



MODÜLLERİYLE
ETKİLİ LİDER
OLSUNLAR!

BECERİ GELİŞİMİ

Şirket vizyonunun gerçekleşmesi için doğru yeteneklere sahip, gelişime açık, proaktif çalışanlara

İHTİYAÇ VAR

İletişim kalitesini yükseltmeyi
Çatışmaları kontrol edebilmeyi
Zaman ve öncelik yönetimi yapabilmeyi
Kendilerini yönetebilmeyi
Dinleme yeteneği sağlamayı
Stresi izole edebilmeyi
Hedeflerle çalışmayı

GELİŞTİRME ARZUSUNDAYSANIZ...

14



Temel İletişim

Müzakere Becerileri

Sunum Teknikleri

Çatışma Yönetimi

Zaman ve Öncelik Yönetimi

Yaratıcı Düşünme

Kişisel Farkındalık

EĞİTİMLERİYLE

BECERİ ARTTIRALIM!



15



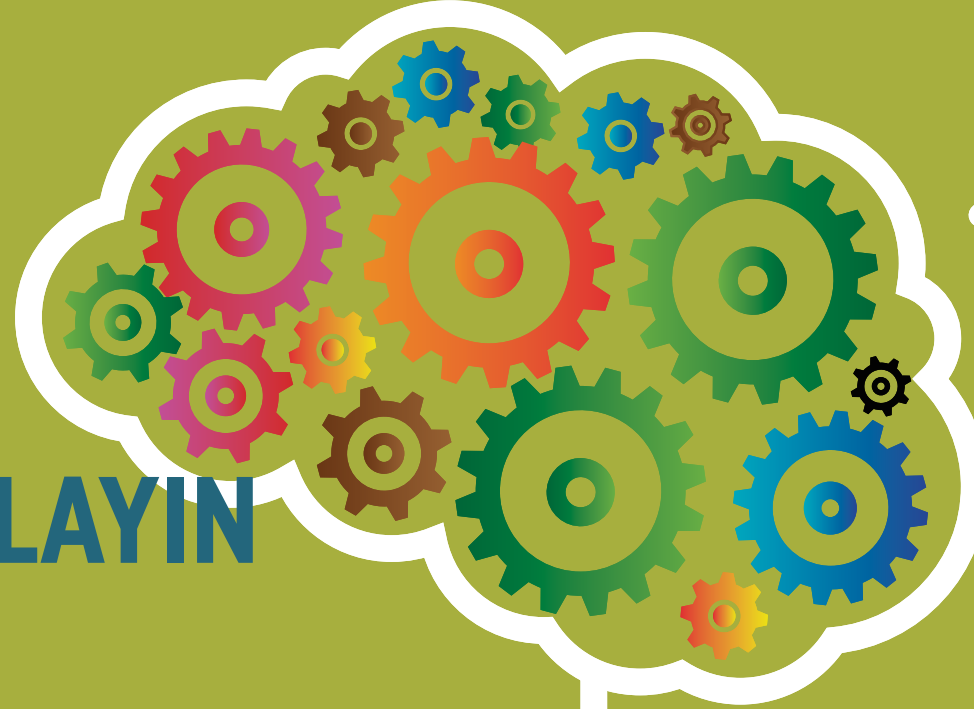
NLP & DEĞİŞİM

Sizi 21. yüzyılın en büyük mucizevi iletişim ve değişim metodolojisi olarak kabul edilen NLP ile tanıştıralım

DEĞİŞİMİ KUCAKLAYIN

Alışkanlıklarını değiştiremeyen
Eğitimleri uygulamaya geçiremeyen
Motivasyonları çok düşük
Sürekli şikayet eden
Özgüvenleri az
Hedefleri olmayan
Değişmekte zorlanan
Takım çalışmasından uzak

ÇALIŞANLARINIZ VARSA...



Kişisel Hedef Belirleme

Değişim Yönetimi

Motivasyon Stratejileri

Proaktif İş Becerileri

Eğiticinin Eğitimi

NLP (Neuro Linguistic Programming)

Kazanan Takımlar

PROGRAMLARIMIZLA

GELİŞİMİ

BAŞLATALIM

STRATEJİ & İŞ GELİŞTİRME

İş alanları geliştirmek, satış ve pazarlama stratejileri oluşturmak, yeni satış modelleri yaratmak, farklı çözüm yolları bulmak peşindeyseniz ve yeni iş fikirleri

ARIYORSANIZ

Sistemli bir satış stratejisine
Etkili bir satış yönetimi modeline
Verimli bir bayi yönetim sistemine
Pazarlama yönetimi danışmanlığına
Gelişim programları modellerine
Eğitim ve gelişim akademileri tasarlamaya

İHTİYACINIZ VARSA...

18

Yönetim Danışmanlığı
Satış & Pazarlama Danışmanlığı
Gizli Müşteri
Ekip Kurma
Yetenek Değerlendirme
Eğitim / Gelişim Akademisi Kuruluşu
Koçluk & Mentörlük

HİZMETLERİMİZLE
ÇÖZÜM
ORTAĞINIZ
OLALIM!

19

ANALİZ ARAÇLARIMIZ

KİŞİLİK ENVANTERİ



CPT
COLORS PERSONALITY TEST:
COLORS KİŞİLİK TESTİ



RAM
RELATIONSHIP ACCEPTANCE MEASUREMENT™:
İLİŞKİLERDE KABUL ARALIĞI ÖLÇÜMÜ™



LSI
LEADERSHIP STYLE INVENTORY:
LİDERLİK STİLİ ENVANTERİ



YBS
YAKLAŞIM BOYUTU SEÇİMİ

YETKİNLİK ENVANTERİ



CCI
TEMEL YETKİNLİKLER ENVANTERİ©



SCI
SATIŞ YETKİNLİKLERİ ENVANTERİ©



MCI
YÖNETİM YETKİNLİKLERİ ENVANTERİ©



SEC
SERVİS YETKİNLİKLERİ ENVANTERİ©





ROLI Modeli

Aldığınız eğitimin ölçülebilir sonuçlarını görmek ister misiniz?

4 adımda uyguladığımız verimlilik ölçüm metodu

ROLI'yi bizden dinleyin.



Smart Message

Eğitim ve danışmanlık programları sonrası benzersiz dijital takip sistemimizle öğrenmeyi ve verimliliği kalıcı hale getiriyoruz.

SMARTMESSAGE



Sosyal Medya

Sosyal medyanın ve teknolojinin tüm imkanlarından yararlanarak sürekli etkileşim sağlıyoruz.



Ziyaret ve koçluk

Eğitim ve danışmanlık programı sonrasında beceri gelişimi ve davranış değişikliğini gözlemlemek için birebir ve toplu aktiviteler yapıyoruz.

TAKİP SİSTEMİMİZ